

お金をかけずに売上を上げる販促法

御社の「売り」を小学校5年生に 15秒で説明できますか？



どうしたらできるんだ!!

- 売上を7倍にする
- 半年待ちの行列ができるお店・会社
- 果てしない競争から抜け出す
- お客様の視点でものを考える
- お客様の圧倒的な支持で愛されるお店・会社
- お客様の知りたいことが発信できる

来たれ! 思い・情熱のある人

(株)ジェイグループ
代表取締役社長 **松本 賢一 氏**

■ 講師プロフィール

1998年よりホームページ制作に携わる。日本ひもの産業の秋武政道氏にダイレクト・レスポンス・マーケティングを師事。少数精鋭のマーケティング集団「ばなな組」「男組」に参加。異業種におけるマーケティングの実践事例やチラシ・セールスレター・ニュースレター・DM・FAXDM・ウェブなど中小企業にとって有効と思われるあらゆる販促活動の戦略・戦術を学ぶ。300社以上から相談を受けてきた経験を通し2002年に食パンのネットショップを立上げ、当時ネットショップが重要視していなかったアナログ戦略でリピート率80%を記録。その手法はビジネス誌や新聞でも紹介される。また、10年におよぶ演劇活動を経て、演劇的な視点とコンサルティングの実践からくる独自のビジネスコンサルティングのスタイルを確立。「こうやれば儲かる」といったノウハウ主体の押しつけコンサルティングではなく、クライアント一人一人の考え方や本心を核にした「本質型の知恵」を構築するコンサルティングが共感を呼ぶ。年間に100本近いセミナー・講演会をこなし、さらに、六代桂文枝から「八軒屋けん市」の芸名を授かり社会人落語家として高座に上がるなど、豊富な演劇経験をベースに講演研修活動、各団体でゲスト講師として活躍中である。著書の「ライバルに差をつけるネットショップ劇的大改造」は高い評価を受けている。

「日時」 **2014年10月7日(火)**
18時30分～21時00分

「場所」 **参加無料**
福山市 神辺文化会館
〒720-2123 福山市神辺町川北1155-1
TEL.084-963-7300 FAX.084-963-7303

申込先

広島県商工会連合会 東部支所
〒720-2123 福山市神辺町川北892-7

TEL.084-960-3107 FAX.084-960-3108

主催 / 広島県商工会連合会

平成26年度 広域講習会申込書

「お金をかけずに売上を上げる販促法」

FAXでのお申込みのときは、この用紙をご利用ください

※複数名でのお申込みはコピーでご対応ください。

[送付先]

FAX

084-960-3108

Eメール

shisho@hint.or.jp

事業所名		性別	1.男性 2.女性
ふりがな		年齢	歳
受講者名			
住所	〒 -		
TEL又は携帯		FAX	
Eメール			
事業内容について 該当箇所に○印を	1.建設業 2.製造業 3.運輸・通信業 4.卸売業 5.小売業 6.飲食業 7.金融・保険業 8.情報・サービス業 9.農林水産業 10.その他()		

●ご意見・ご要望

--

申込先

広島県商工会連合会東部支所

〒720-2123 福山市神辺町川北892-7「広域講習会」担当：藤本

TEL.084-960-3107 FAX.084-960-3108